

Siebrasse - Der Spezialist am Kesselbrink

KÜCHEN | ELEKTROGERÄTE

NEUE WESTFÄLISCHE, FREITAG, 2. AUGUST 2013

31740101_000313

Die Küchenplaner in Aktion

Fachgeschäft Siebrasse trumpft mit Sonderrabatten auf/ Baustelle und Tiefgarage erschweren das Geschäft

Der Klick auf die Homepage des Fachgeschäfts Siebrasse öffnet eine Skizze. „Aktuell: Zufahrt während der Baumaßnahmen“ ist da zu lesen. Der Kesselbrink ist zu sehen, außerdem Pfeile, die in Richtung Falkstraße führen. „Wir haben dort Kundenparkplätze, aber die sind von der Friedrich-Verleger-Straße aus nicht zu sehen“, sagt Geschäftsführer Torsten Siebrasse.

In seinem Laden verkauft der 45-Jährige Küchen und Elektrogeräte. Mit Erfolg: das Fachgeschäft behauptet sich seit Jahren erfolgreich gegen große Kaufhausketten. „Der Markt ist heiß umkämpft, aber wir haben uns hochgearbeitet und halten uns gut“, sagt Siebrasse. Die Baustelle am Kesselbrink erschweren sein Geschäft. Aber er betrachtet die Situation als Herausforderung. Seine Kunden sollen trotzdem den Weg in seinen Laden finden. Um das zu gewährleisten, wird der Geschäftsmann jetzt aktiv.

Der Kauf einer Küche ist keine leichtfertige Angelegenheit. Doch Siebrasse will seinen Kunden die Entscheidung leicht machen. Wo früher nur kurz vermessen und die Farbe diskutiert wurde, kommt heute ein 3D-Programm zum Einsatz, das die neue Küche bis ins kleinste Detail plant. „Das ist eine ganz andere Art zu arbeiten“, sagt Siebrasse. Mit seinen Kunden bespricht er Wünsche und indivi-



Drei Experten am Kesselbrink: Andreas Langen, Geschäftsinhaber Torsten Siebrasse und Frank Gabbey verkaufen Küchen und Elektrogeräte aus Leidenschaft.

FOTOS (3): HANNA PASSLICK

duelle Bedürfnisse, die beim Kauf der Küche berücksichtigt werden müssten. „Wir können mit dem Programm eine Vorschau visualisieren, in der wir unterschiedliche Farben und Oberflächen wählen können“, sagt Siebrasse. Anschließend feile er an dem Küchenplan, bis der den Vorstellungen des Kunden kom-

plettentspreche. Wer bei Siebrasses eine solche Küche kauft, kann sich jetzt über eine Zugabe freuen. Ab einem bestimmten Wert bekommen Kunden einen hochwertigen Gasgrill dazu. Hinzu kommt eine weitere Aktion: Siebrasses liefern die Küche in einem festgelegten Zeitraum wäh-

rend der Baumaßnahmen kostenlos aus. Im Keller seines Fachgeschäfts stellt Torsten Siebrasse rund 30 Küchen aus. Die sind eigentlich nagelneu. Doch als im Juni das Hochwasser kam, stand auch der Keller des Fachgeschäfts unter Wasser. „Schäden gibt es nur im Bereich der Sockel-

leisten“, sagt Siebrasse. Die könne man verkleiden oder austauschen. Weil die Küchen aber gerade mal zwei Jahre alt sind, gewährt Siebrasse einen Preisnachlass von bis zu 70 Prozent auf jede Küche. „Die Aktion wird gut angenommen“, sagt er.

1982 zog das Fachgeschäft Siebrasse von der Feldstraße an die

Friedrich-Verleger-Straße am Kesselbrink. Seit 1987 ist Thorsten Siebrasse Inhaber des Unternehmens – zusammen mit seiner Mutter Renate. Die Entwicklung, die der Platz direkt vor ihrer Eingangstür genommen hat, bezeichnet Siebrasse als „grundsätzlich positiv“. Immerhin sei fast alles fertig und der Platz werde von den Bielefeldern gut angenommen.

Doch eine Tiefgarage ersetze keine frei einsehbaren Parkplätze. Auf dem alten Kesselbrink durften Autos bis vor einigen Jahren eine Stunde lang kostenlos stehen. Jetzt muss jeder, der sein Auto parken will, ein Ticket für die Tiefgarage ziehen und dafür zahlen.

„Rund um den Kesselbrink gibt es mehr als 40 Geschäfte, Praxen und Kanzleien“, sagt Siebrasse. Deren Kunden müssten jetzt alle in der Tiefgarage parken. Die Hemmschwelle, das zu tun, sei gerade bei älteren Menschen hoch. Zu hoch vielleicht. Deshalb zieht Siebrasse jetzt die Reißleine: Seine Kunden bekommen die Parkgebühr für die Tiefgarage beim Kauf erstattet.

Der Geschäftsmann hofft, dass sich die Verkehrslage rund um den Kesselbrink bald entspannt. Und das der Platz irgendwann doch noch einen positiven Effekt auf sein Geschäft hat. „Sollte er gut gepflegt werden, haben wir eine echte Chance“, sagt er. Und bis dahin mache er das Beste aus der Lage. (hp)

INFO Seit 1961

◆ Zusammen mit ihrem Ehemann Manfred gründete Renate Siebrasse 1961 das Fachgeschäft Siebrasse an der Feldstraße 111.

◆ 1982 zog das Unternehmen weiter in den Stadtkern hinein an die Friedrich-Verleger-Straße 26, am Kesselbrink.

◆ Das Angebot der Siebrasses beschränkte sich anfangs auf Möbel. Später erweiterte das Unternehmen seine Palette um Elektrogeräte.

◆ Nach dem Tod des ehemaligen Geschäftsführers Manfred Siebrasse übernahm dessen Sohn Torsten gemeinsam mit seiner Mutter die Leitung des Unternehmens

◆ Anfang der 90er Jahre stellte sich heraus, dass die neuen Verkaufsräume zwar groß, aber nicht groß genug waren, um Möbel auszustellen. Da Siebrasses jedoch über Erfahrung im Vertrieb von Elektrogeräten verfügten, stellten sie ihr Angebot kurzerhand um: Das Fachgeschäft verkauft seitdem Küchen und Elektrogeräte.

◆ Heute sagt Torsten Siebrasse: „Auf den Verkauf von Küchen umzustellen, war die richtige Entscheidung.“ Küchen seien heute ein Statussymbol und würden immer gebraucht.

◆ Früher war es einer festangestellter, heute beschäftigen Siebrasses zehn festangestellte Mitarbeiter. (hp)

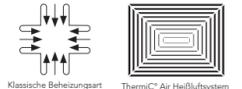


MAXIKLASSE™ GANZ GROSSER STIL: MEHR RAUM, PERFEKTE HITZE

NEUE Kollektion

Die MaxiKlasse™ Herde und Backöfen mit ThermiC™ Air Heißluftsystem verteilen die Hitze so gut, dass alles gleichmäßig gar und schön knusprig wird. Im extra großen 74-Liter-Innenraum kann die Luft perfekt in jeden Winkel des Backofens zirkulieren.

Perfekte Hitzeverteilung Das ThermiC™ Air Heißluftsystem verteilt den Hitzestrom besonders gleichmäßig.



Groß im Energiesparen 20%* unter den Anforderungen für Energieeffizienzklasse A.

Mehr Platz für perfekte Ergebnisse Und das bei identischen Außenmaßen (Höhe + 4,5 cm, Breite + 4,2 cm).

Mehr Raum für Kreativität Das neue MaxiTray™ Backblech: 20% mehr Platz als beim herkömmlichen Backblech.



* 20% sparsamer (nur 0,79 kWh) als der Grenzwert (<1,0 kWh) zur Energieeffizienzklasse A.

AEG perfekt in form und funktion



Riesige Angebotspalette: Auf knapp 1000 Quadratmetern verkauft das Fachgeschäft Siebrasse schon seit 1982 Küchen und Elektrogeräte am Kesselbrink.



Anfahrt mit dem Auto: Andreas Langen verweist auf Kundenparkplätze des Geschäfts in der Falkstraße. Die ist von der Friedrich-Verleger-Straße und von der Turnerstraße aus zu erreichen.

IHRE TAGESZEITUNG VON A BIS Z

Wind und Wetter

dürfen bei der Zustellung keine Rolle spielen, denn während Sie noch schlafen, sind die Zusteller und Zustellerinnen der Neuen Westfälischen bereits mit Ihrer Lokalausgabe unterwegs – zuverlässig, 6-mal in der Woche.

Neue Westfälische

Viele farbige SMEG-Produkte bei Ihrem Fachhändler Siebrasse

LIEBHERR

Mehr Freude an der Frische.

Bauknecht

Heute leben.

SIEMENS HAUSGERÄTE

So geht Küche ...

Wegen Kesselbrink-Umbau

- kostenlose Parkplätze hinter dem Geschäft
- Wg. Wasserschaden: Musterküchen bis zu 70% reduziert

Mo bis Fr 9-18.30 Uhr | Sa 9-13 Uhr
Friedrich-Verleger-Straße 26 | Direkt am Kesselbrink | 33602 Bielefeld
Fon: (0521) 17 99 13 | www.siebrasse-kt.de

SERVICE BERATUNG PLANUNG PREIS

SEIT ÜBER 50 JAHREN IHR SPEZIALIST FÜR KÜCHEN & ELEKTROGERÄTE AM KESSELBRINK

Siebrasse

KÜCHEN | ELEKTROGERÄTE